

Global Bio & Investment

掌握大中華生技市場脈動 · 亞洲專業華文生技產業月刊

Monthly

9

2014

Vol. 14 9月10日出刊

產業. 投資. 趨勢
環球生技

火拼 生物醫藥 產業基金 !!



2015 台灣學名藥 脫胎換骨 !?

回首來時路 馬海怡分享領導人5大心法
創櫃板打通資金泉源 生技微型創業奮起

ISSN 2311-2778 2014. 09



4 712070 147689

定價 220

Global Bio & Investment Monthly

開發新藥兩岸聯手再添一樁 寶齡富錦 山東威高 打造腎臟專科醫藥企業

文 / 林亞歆 圖 / 林嘉慶

腎病新藥 Nephoxil® 登陸，寶齡富錦和中國百強醫藥工業企業排名第六的威高集團—山東威高藥業合作，並於 9 月 2 日，舉行合作意向書公開簽約儀式；雙方計劃成立合資公司，簽約金及里程金部分，依中國開發進度，分期收取，總計金額為 1.5 億元人民幣。

繼中國石藥集團和健亞合作糖尿病新藥、太景和浙江醫藥合作「奈諾沙星」後，兩岸聯手開發新藥又添一樁。

寶齡富錦和中國山東威高集團 9 月 2 日舉行合作協議簽約儀式，雙方計畫成立合資公司，寶齡富錦授權 Nephoxil® 的專利技術給合資公司，合資公司負責 Nephoxil® 於中國的進口、註冊、銷售及生產等事宜；簽約金及里程金部分，則依中國的開發進度，總計金額為 1.5 億元

人民幣，分期收取。

寶齡富錦也將以部分里程金轉為合資公司股權，取得占股 49%，威高另出資占股 51%，未來寶齡則依合資公司持股比例認列其損益。

活動當天，威高企業集團副總裁暨山東威高藥業董事長陳林、山東威高藥業總經理黃顯峰、山東威高藥業總工程師畢建偉與未來負責 Nephoxil® 新藥審批申請和質量技術等高層都特別出席簽約記者會。

另外，國家生技醫療產業策進

會會長陳維昭、台灣研發型生技新藥發展協會副理事長張鴻仁、順天堂藥廠執行長張立秋、山東威海台商協會會長呂台年、東洋製藥副董事長曾天賜、資訊普華國際財務顧問公司總裁朱竹元及元富證券董事長陳俊宏等業界大老也到場齊聚見證。

Nephoxil® 計畫 3 年內登陸上市 中國透析市場 6 年漲 6 倍

據中華醫學會腎臟病學分會數據統計，目前中國進行血液透析治

寶齡富錦與山東威高攜手拓展大陸市場，讓投注超過十二年心血開發 Nephoxil® 新藥的寶齡富錦，正逐漸進入收割期。

儘管台灣藥證審批(截至出刊截稿時間)尚未正式公佈結果，但一般認為，即將揭曉的美國藥證已經在握。據各方了解，山東威高藥業非常看好 Nephoxil® 在大陸申請藥證的成功，也將以最快的速度進行送件審批，對此次合作及雙方未來發展抱持樂觀。

不過，由於合資公司資本額多少，尚在討論中，以雙方目前的合作架構，寶齡部分里程金將轉為合資公司股權，並分期收取總計 1.5 億人民幣(約 7.5 億台幣)的

作價金額，寶齡能從這次合作中，實取多少入袋？今年實際進帳挹注多少？可能都需等財報逐一揭曉。

此外，採取合資模式雖有利長期發展，但未來 Nephoxil® 正式上市後的收益盈虧，都將發生在合資公司，合資不過半下，銷售獲利將來如何回饋台灣母公司以增加營收，也尚未有具體方式。未來合資公司不排除回台 IPO，或許是解決途徑之一。但無論何種方式，實現收益的年限都不短，短期間，對寶齡富錦的帳面收入助益似乎不是太大。

加上兩岸醫藥企業合作多數雷聲大、雨點小，最早合作的佳醫集團和中國國藥合

資企業，最後傳出雙方不歡退場；據了解，石藥對引進的糖尿病新藥進展速度很緩慢，兩岸醫藥合作真正如何締造成功雙贏的案例，雙方都還在努力之中。





寶齡富錦與中國山東威高藥業合作腎病新藥 Nephoxil® 在中國的進口、註冊、銷售及生產等事宜。(左起山東威高藥業總經理黃顯峰、山東威高藥業董事長陳林、寶齡富錦董事長林智明、寶齡富錦總經理江宗明)

創新腎科產品，不僅擴充產品項目，也發展了血液透析集中供液系統，及反滲透水處理裝置等醫療器械設備類業務。

其中，山東威高的血液透析系列產品目前在全國一、二、三級醫院覆蓋率皆超過 30%，「期望 2016 年的『市場份額』能佔 30% 以上。」黃顯峰說。

隨著經驗累積，寶齡富錦已成為多角化、國際化的新藥研發公司，而威高集團於中國腎臟病血液透析領域則有豐富的經驗和龐大的通路優勢，一般認為，此次的強強聯合，對雙方未來於腎臟專科領域的發展，將帶來更多契機。 [G]

(編按：本刊付梓前獲知寶齡富錦 Nephoxil® 新藥已於美國時間 9 月 5 日獲得美國 FDA 核可上市。)

療的患者有近 30 萬人，黃顯峰指出，從過去幾年患者增加的速率推算，「預計 2020 年，中國透析患者將增至 150 萬人。」

另外，今年起中國大病醫保制度將全面實施，「受惠於政策推行，中國腎病市場未來將真正實現 6 年 6 倍的高成長。」黃顯峰強調

而寶齡富錦資深經理莊瑞元也提出全球血液透析患者數據作為比較，目前，全球血液透析患者約 200 萬人，2020 年估計將增加達 300 ~ 400 萬人，「屆時，中國可能成為血液透析第一或第二的市場。」

為順利將 Nephoxil® 引進飛速成長的中國市場，「寶齡富錦與威高藥業不只是以單純的授權方式進行合作，而是以合資公司與授權的方式同步並進。」寶齡富錦總經理江宗明說明。

「Nephoxil® 估計在 2 年半 ~ 3 年內能於中國上市。」黃顯峰信心滿滿地說，屆時，有望成為中國第一個納入醫保的腎病新藥。

「威高與寶齡在腎科發展加值上有高度共識，」黃顯峰進一步表示，未來，合資公司亦盼能結合寶齡富錦的研發經驗，和威高深耕中國腎臟科領域的通路優勢，持續發展腎病治療的利基產品。

江宗明強調，「此次合作不只是一次性的商業買賣，而是各取所長的長期發展。」他也強調，腎臟方面的問題，不可能單靠 Nephoxil® 解決，寶齡已於慢性腎病領域摸索出發展輪廓，「未來的腎病系列產品，已有明確走向，但實際執行仍需與合作方討論，並視未來合資公司發展情況而定。」他補充。

黃顯峰也期許未來合資公司成為「能從中、末期腎病產品擴展至整個慢性腎病市場，塑造成為專業腎臟專科醫藥企業」。

腎臟科通路龍頭 山東威高藥業 全國醫院覆蓋率逾 3 成

威高集團旗下的山東威高藥業，成立於 2003 年，承襲集團藥品產業發展任務，集產品研發、生產、銷售多元一體化的發展，重點開發腎科類、心腦血管類等產品，為中國專業的血液透析及腎臟科通路龍頭；旗下控股子公司山東威高醫用高分子製品股份有限公司 (1066.HK) 於 2004 年 2 月 27 日在香港上市。

山東威高藥業積極進入腎臟科醫療健康和服務領域，其腎科血液透析製劑通過了歐盟 CE 認證，並取得 ISO13485 質量管理體系認證，具備了走向國際市場的通行證；同時

中國百強醫藥工業 排名第六名—威高集團

威高集團有限公司成立於 1988 年 3 月，為中國百強醫藥工業排名第六的企業，集團中包含醫用製品、血液淨化、骨科、醫療裝備、藥業、心內耗材、醫療商業、房地產、投資等九大業務區塊，30 多個子公司。

其中，威高集團的醫療器械和藥物產品線相當完整，又因原料、生產規格齊全，是全球重要的醫療系統解決方案製造商之一。

威高集團堅持「走出去」戰略，致力於拓展國際合作關係，先後與世界銀行、美國美敦力公司、日本日機裝株式會社等國外知名企業建立戰略合作關係，並在多國設有研發中心，以學習、吸收全球醫療先進技術，提升創新能力。